



Uitgeverij de Bode is een gerenommeerde uitgeverij die zich richt op lokale nieuwsvoorziening en betrokkenheid bij de gemeenschap. Met onze diverse publicaties hebben we een sterke band opgebouwd met onze lezers en lokale partners.

Voor onze uitgeverij zoeken wij:

Telefonische verkoop

24-36 uur

Functieomschrijving:

In de telefonische verkoop ben je verantwoordelijk voor het benaderen van potentiële adverteerders en het verkopen van advertentieruimte in onze kranten en op onze nieuwssites. Je bent een zelfverzekerd persoon met een passie voor verkoop en een sterke overtuigingskracht. Je bent resultaatgericht en gedreven om je doelen te halen, terwijl je tegelijkertijd klantgericht blijft en relaties opbouwt met onze adverteerders.

Verantwoordelijkheden:

- Actief benaderen van potentiële adverteerders via telefoon en e-mail om advertentieruimte en online bereik te verkopen.
- Opvolgen van leads en het beheren van bestaande en potentiële klanten.

- Identificeren van de behoeften en wensen van klanten en hen adviseren over passende advertentiemogelijkheden.
- Onderhandelen over tarieven en voorwaarden.

Gewenst profiel:

- Ervaring in telefonische verkoop of een vergelijkbaar salesgericht vakgebied is een pré.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden en overtuigingskracht.
- Resultaatgericht en gedreven om targets te halen.
- Klantgericht met het vermogen om sterke relaties op te bouwen en te onderhouden.
- Zelfstandig, proactief en in staat om effectief te werken onder druk.
- Affiniteit met de lokale gemeenschap en bekendheid met onze publicaties is een pluspunt.

Aanbod:

- Een uitdagende en dynamische functie binnen een gerenommeerde uitgeverij met een sterke lokale aanwezigheid.
- Mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling en groei.
- Marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden afhankelijk van leeftijd en ervaring.

Sollicitatieprocedure:

Wil je meer weten over deze functie, of wil je direct solliciteren mail dan voor 17 september naar [Monique Elst, m.elst@uitgeverijdebode.nl](mailto:Monique.Elst@uitgeverijdebode.nl)